



گزارش شماره ۱ پیشرفت طرح

"پروژه هایپراپلیکیشن پرداخت واید"

مقدمه

از ابتدای سال ۱۴۰۲ تا به این لحظه اقدامات مختلفی در بخش های اداری، کسب و کار، فنی و مارکتینگ صورت گرفته است که در ذیل به بخشی از آن اشاره می شود:

✓ قرارداد پرداختی، پرداخت قبوض خدماتی، سرویس های شارژ و اینترنت با شرکت پرداخت الکترونیک سداد منعقد شد.	✓ قرارداد دریافت سرویس دایرکت دیت با شرکت وندار منعقد شد.	✓ قرارداد سرویس های پرداخت عوارض بزرگراهی و خدمات شهروندی با شرکت پرداخت الکترونیک سیمرغ تجارت منعقد شد.	✓ قرارداد دریافت سرویس های بیمه شخص ثالث، بدنه، آتش سوزی و ... با شرکت بیمه بازار منعقد شد.	✓ مجوز موسسه فرهنگی دیجیتال برای مدت سه ماه تمدید شد.	✓ نام و نشان واید در اداره ثبت علامت تجاری قوه قضائیه ثبت شد.	اداری
✓ برای جذب سرمایه گذار و هم دارندگی و هم پذیرندگی مذاکرات متعددی با بانک های بانک رسالت، ملی، ملت، سامان، پاسارگاد صورت گرفته است.						توسعه کسب و کار
✓ به جهت افزایش تعداد مشتریان واید، تبلیغاتی در شبکه های اجتماعی نظیر اینستاگرام، تلگرام، بله، روبیکا، سروش، آی گپ و مایکت انجام پذیرفته است، ماحصل این تبلیغات جذب ۵۰,۰۰۰ مشتری و ۶,۰۰۰ پذیرنده می باشد.						مارکتینگ
✓ توسعه زیرساخت، امن سازی و بهبود عملکرد سرویس های قبلی و رابط و تجربه کاربری واید جز دستاوردهای تیم فنی واید بوده است.	✓ اضافه کردن سرویس های طرح ترافیک و آلودگی هوا، پرداخت عوارض آزادراهی، امکان دالود قبوض آب، برق و گاز، امکان پرداخت تراکنش های پرتکرار به خدمات سوپر اپلیکیشن واید.	✓ ارائه نسخه انحصاری ساعت هوشمند جهت پرداخت بدون تماس واید	✓ ارائه نسخه مازول سخت افزاری مخصوص پذیرندگان.			فنی

شرح هزینه کرد طرح

عنوان	بهای تمام شده
هزینه مارکتینگ محصول واید	۷۶۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
هزینه های نیروی انسانی	۶,۴۷۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
هزینه های اداری، عمومی و فروش	۱,۷۷۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
جمع	۹,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مالیات ارزش افزوده	-
مبلغ پرداختی	۹,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال





جدول پیشرفت طرح

دوره اول		شرح		از محل QR	از محل ارائه نسخه پذیرندگی واید	درآمد
تحقق یافته	پیش بینی شده	واحد	شرح			
۰	۱۵,۰۰۰	عدد	تعداد تراکنش	از محل QR		
۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۰	۱,۲۰۰	عدد	درآمد به ازای هر تراکنش خرید (ریال)			
۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۰	۱۸,۰۰۰,۰۰۰	ریال	مبلغ فروش	از محل ارائه نسخه پذیرندگی واید		
۶,۰۰۰	۱۱,۵۰۰	عدد	تعداد پذیرنده احتمالی			
۵۲%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۰	۲۰۰,۰۰۰	عدد	درآمد از محل فروش اشتراک ماهانه نسخه پذیرنده پوز (ریال)			
۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی	از محل تراکنش های جانبی واید		
۰	۲,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	مبلغ فروش			
۸,۸۵۳	۲۰,۰۰۰	عدد	تعداد تراکنش			
۴۴%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۱,۰۰۰	۱,۰۰۰	عدد	درآمد به ازای هر تراکنش خرید (ریال)	از محل تراکنش های WIFI		
۱۰۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۸,۸۵۳,۰۰۰	۲۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	مبلغ فروش			
۳,۵۵۹	۲۰,۰۰۰	عدد	تعداد تراکنش			
۱۸%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی	از محل تراکنش های WIFI		
۰	۵,۰۰۰	عدد	کارمزد به ازای هر تراکنش (ریال)			
۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	مبلغ فروش			
۸,۸۵۳,۰۰۰	۲,۴۳۸,۰۰۰,۰۰۰	ریال	درآمد کل	هزینه		
۷۶۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	هزینه مارکتینگ محصول			
۱۹۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۶,۴۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۴,۳۲۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	هزینه های نیروی انسانی			
۱۵۰%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۱,۷۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۸۰۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	هزینه های اداری، عمومی و فروش			
۲۲۱%		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی			
۹,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۵,۵۲۰,۰۰۰,۰۰۰	ریال	جمع هزینه ها			
۱۶۳%		درصد	نسبت پیشرفت مبلغی در طی دوره به کل دوره	سود ناخالص		
۸,۹۹۱,۱۴۷,۰۰۰-	۳,۰۸۲,۰۰۰,۰۰۰-	ریال	مبلغ سود ناخالص			
۰	۳,۰۸۲,۰۰۰,۰۰۰-	ریال	مبلغ تجمعی سود ناخالص			

تشریح علل انحراف از برنامه

- پروژه واید برای رسیدن به درآمدزایی نیاز به تبلیغات و هزینه سرمایه گذاری بسیار بالایی دارد. از آنجایی که با هیچ کدام از سرمایه گذارانی که مذاکرات با آنها صورت گرفته، هنوز هیچ توافقی اتفاق نیفتاده است، لذا هزینه تبلیغات گسترده در دوماهه اول طرح مهیا نشد و در نتیجه هنوز درآمدزایی مورد نظر محقق نشده است. به نظر می رسد بعد از مذاکرات انجام شده، بزودی این سرمایه گذاری صورت گیرد و در نتیجه به زودی درآمدزایی مدنظر طبق جدول پیش بینی محقق شود.





- سرویس dynamic QR به دلیل عدم دریافت مجوز در حال حاضر غیرفعال هنوز فعال نشده است و در نتیجه به درآمدزایی نرسیده است و به محض دریافت مجوزهای لازم بانک مرکزی فعال خواهد شد. شایان ذکر است که پروسه اداری دریافت مجوزها آغاز شده است.
- هیات مدیره از آنجایی که واید به تازگی فعالیت حرفه‌ای خود را آغاز نموده است، تصمیم گرفتند که از پذیرندگان واید در حال حاضر حق اشتراک و کارمزد دریافت نکنند و پس از شناخته شدن آن، درآمدزایی این بخش آغاز خواهد شد. لذا درآمد این بخش نیز در حال حاضر صفر اعلام شده است.

