



ونوس تجارت آگام

گزارش دوم پیشرفت

طرح تامین سرمایه در گردش ونوس تجارت آگام

• مشخصات طرح

عنوان	شرح
نام شرکت	ونوس تجارت آگام
نام طرح	تامین سرمایه جهت واردات آنژیوکت زرد
حسابرس	موسسه حسابرسی ارقام امین
مبلغ تامین مالی شده	۵۰,۰۰۰ میلیون ریال
تاریخ شروع اجرای طرح	۱۴۰۳/۰۵/۲۴
عنوان گزارش	گزارش پیشرفت دوم
طول دوره گزارش	سه ماهه دوم

شرکت ونوس تجارت آگام در سال ۱۳۹۹ با شماره ثبت ۵۷۴۷۶۲ در اداره کل تجهیزات پزشکی به ثبت رسیده و فعالیت خود را در زمینه واردات و توزیع تجهیزات پزشکی آغاز کرده است. فعالیت شرکت طبق ماده ۲ اساسنامه شامل تولید، توزیع، خرید و فروش و صادرات و واردات انواع تجهیزات پزشکی و بهداشتی و همچنین تجهیزات صنعتی و جوش و برش، صادرات و واردات کلیه کالاهای بازرگانی و شرکت در نمایشگاه‌های داخلی و خارجی، شرکت در مناقصات و مزایده، اخذ و اعطای نمایندگی و ایجاد شعب در داخل و خارج از کشوری باشد. فعالیت اصلی شرکت طی سال ۱۴۰۱ بر اساس صورت‌های مالی حسابرسی شده ، واردات و صادرات و خرید و فروش تجهیزات پزشکی و صنعتی بوده است. همچنین شرکت دارای کارت بازرگانی به شماره ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۱۹ می‌باشد .

فراخوان عمومی طرح "تامین سرمایه جهت واردات آنژیوکت زرد" در تاریخ ۱۴۰۳/۰۵/۲۴ در سکوی تامین مالی جمعی استارت‌آپمنتشر شد و در نهایت وجوه جمع‌آوری شده در تاریخ ۱۴۰۳/۰۶/۲۰ در اختیار شرکت ونوس تجارت آگام قرار گرفت و در ادامه شرکت مذکور اقدام به هزینه کرد موارد اعلامی طبق طرح توجیهی، نموده است که شرح هزینه کرد در جدول زیر ارائه گردیده است.

• شرح هزینه کرد طرح (از تاریخ ۱۴۰۳.۰۹.۲۲ الی ۱۴۰۳.۱۲.۲۲)

ردیف	عنوان	مبلغ (میلیون ریال)
۱	هزینه‌های بازاریابی	۱۰۰
۲	حقوق و دستمزد	۳۰۰
۳	مجموع	۴۰۰

تامین سرمایه بانک مسکن

تحلیل گران کسب و کار
تحلیل گران کسب و کار بهاسنج
(شماره ثبت: ۵۵۴۳۱۸)
(عامل)



آدرس: تهران- خیابان نجات‌الهی (ویلا)-

کوچه خسرو- پلاک ۳۸- واحد ۹

تلفن: ۰۲۱-۸۸۹۴۷۱۳۶



- این موضوع نشان می‌دهد که شرکت در سه‌ماهه دوم، تمرکز خود را بر افزایش فروش و جذب بازار هدف از طریق ابزارهای بازاریابی و تبلیغاتی قرار داده است. با این حال، به دلیل شرایط اقتصادی نامساعد و رکود در بازار مراکز درمانی و بیمارستانی، هزینه‌های بازاریابی کمتر از حد پیش‌بینی شده انجام شده است. این کاهش در هزینه‌های بازاریابی تا حدی ناشی از تصمیمات مدیریتی برای کنترل هزینه‌ها در مواجهه با کاهش درآمد و محدودیت‌های نقدینگی بوده است.
- به طور خلاصه، در سه‌ماهه دوم، هزینه‌های واردات آنژیوکت به دلیل تکمیل فرآیند واردات در مراحل قبلی، دیگر موردی برای گزارش نداشته و تمرکز اصلی بر هزینه‌های متغیر مانند بازاریابی و تبلیغات بوده است. این رویکرد نشان‌دهنده تطبیق شرکت با شرایط بازار و تلاش برای بهینه‌سازی هزینه‌ها در شرایط چالش‌برانگیز اقتصادی است.
- پرداخت دومین سود علی‌الحساب در موعد مقرر انجام گردیده است.

دوره دوم		دوره اول			
پیش بینی شده	تحقق یافته	پیش بینی شده	تحقق یافته	واحد	شرح
۴۴۱,۰۰۰	۴۲۰,۰۰۰	۴۴۱,۰۰۰	۴۳۰,۰۰۰	عدد	تعداد فروش
۹۵٪		۹۸٪		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی
۳۰,۸۷۰	۲۱,۴۲۰	۳۰,۸۷۰	۲۱,۹۳۰	میلیون-ریال	مبلغ فروش
۶۹٪		۷۱٪		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی
۰	۰	۰	۰	میلیون ریال	سایر مبالغ فروش (از محل فروش سایر محصولات)
۶۱,۷۴۰	۴۳,۳۵۰	۳۰,۸۷۰	۲۱,۹۳۰	میلیون-ریال	مبلغ تجمعی فروش
۷۰٪		۷۱٪		درصد	نسبت پیشرفت مبلغی در طی دوره به کل دوره
۹۲۹	۱۰۰	۷۵,۲۵۳	۶۹,۳۲۴	میلیون-ریال	هزینه های متغیر
۱۱٪		۹۲٪		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی
۲۵۶	۳۰۰	۲۵۶	۲۵۵	میلیون-ریال	هزینه های ثابت
۱۱۷٪		۱۰۰٪		درصد	نسبت تحقق به پیش بینی
۱,۱۸۵	۴۰۰	۷۵,۵۰۹	۶۹,۵۷۹	میلیون-ریال	مبلغ تجمعی هزینه ها
۳۴٪		۹۲٪		درصد	نسبت پیشرفت مبلغی در طی دوره به کل دوره
۲۹,۶۸۵	۲۱,۰۲۰	-۴۴,۶۳۹	-۴۷,۶۴۹	میلیون-ریال	مبلغ سود ناخالص
۶۰,۵۵۵	۴۳,۹۵۰	-۴۴,۶۳۹	-۴۷,۶۴۹	میلیون-ریال	مبلغ تجمعی سود ناخالص

[illegible]

تأمين سرياه (نهاده مالي)

۵۶ رس: تهران- خیابان نجات الہی (ویلا)-

کوجہ خسرو۔ پلاک ۳۸ واحد ۹

~~11-ANALYSIS~~



تشریح علل انحراف از برنامه

ونوس تجارت آکام توجه به گزارش ارائه شده، عملکرد فروش اقلام انژیوکت در مقایسه با پیش‌بینی‌های اولیه طرح توجیهی، از انطباق

نسبی برخوردار بوده است. با این حال، در سه‌ماهه دوم، کاهش قابل‌توجهی در مبلغ فروش مشاهده شده است که این

امر ناشی از شرایط نامساعد اقتصادی و رکود حاکم بر بازار مراکز درمانی و بیمارستانی است. این روند کاهشی در

سه‌ماهه اول نیز مشهود بود و نشان‌دهنده تأثیرپذیری فروش از عوامل کلان اقتصادی است.

- از سوی دیگر، در بخش هزینه‌ها، هزینه‌های ثابت و متغیر طرح مورد بررسی قرار گرفته است. هزینه‌های ثابت، شامل حقوق و دستمزد، به دلیل افزایش تعداد نیروی کار و همچنین تأثیرات ناشی از پایان سال مالی، بیش از برآورد اولیه بوده است. این افزایش ناشی از نیاز به جبران افزایش دستمزدها و پاداش‌های پایان سال است. در مقابل، هزینه‌های متغیر، شامل بازاریابی و تبلیغات، به دلیل کاهش فروش و محدودیت‌های نقدینگی، کمتر از حد پیش‌بینی شده هزینه شده است. این کاهش در هزینه‌های بازاریابی، تا حدی ناشی از تصمیمات مدیریتی برای کنترل هزینه‌ها در شرایط کاهش درآمد بوده است.

- به استحضار می‌رساند که شرکت با توجه به تمامی انحرافات بیان شده و با تکیه بر آورده‌های طرح، توانسته است سود دوره دوم را به‌طور کامل پرداخت نماید. بر این اساس، سود متعلقه تمامی سرمایه‌گذاران محترم در موعد مقرر و به تاریخ ۱۴۰۳/۱۲/۲۱ پرداخت گردیده است.

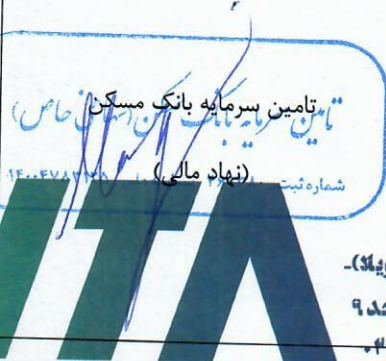
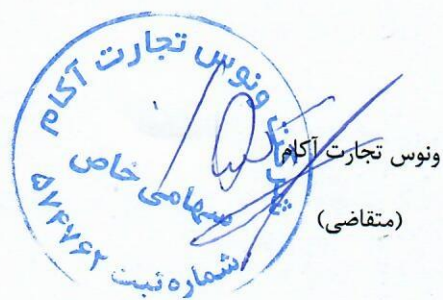
اینجانب، احسان عربی آشتیانی، با سمت مدیرعامل و به عنوان نماینده تام‌الاختیار و دارای حق امضا در شرکت ونوس تجارت آکام (به عنوان سرمایه‌پذیر)، ضمن تأیید و تعهد رسمی، اعلام می‌دارم که کلیه اطلاعات، داده‌ها و مستندات ارائه شده در این گزارش از هر جهت صحیح، کامل و مطابق با واقعیت بوده و در کلیه مراجع رسمی و قانونی قابل دفاع می‌باشد.

همچنین، اینجانب به‌طور رسمی تعهد می‌نمایم که در صورت وجود هرگونه اطلاعات کذب، جعلی، ناقص یا مغایر با واقعیت در این گزارش، مسئولیت کامل جبران خسارات وارده به سکوی استارت‌آپ و مشارکت‌کنندگان، بر عهده شرکت ونوس تجارت آکام (سرمایه‌پذیر) خواهد بود. این تعهد شامل کلیه پیامدهای حقوقی، مالی و قانونی ناشی از ارائه اطلاعات نادرست یا گمراه‌کننده می‌باشد.

این تأییدیه و تعهدنامه به عنوان سندی رسمی و الزام‌آور، بیانگر پایبندی اینجانب و شرکت مذکور به اصول شفافیت، صداقت و پاسخگویی در قبال کلیه ذینفعان، از جمله سکوی استارت‌آپ و مشارکت‌کنندگان، می‌باشد.

تحلیل گران کسب و کار
بهمن سنج
(سهامی خاص)
شماره ثبت: ۵۵۴۳۱۸

تحلیل گران کسب و کار بهاسنج
(عامل)



آدرس: تهران - خیابان نجات‌الهی (ویلا) -
کوچه خسرو - پلاک ۳۸ - واحد ۹
تلفن: ۰۲۱-۸۸۹۴۷۱۳۶